

Mit uns treffen Sie  
mitten ins Schwarze.

Grüner wird's nicht,  
versprochen.

Sehen Sie rosigen  
Zeiten entgegen.

[karriere-ist-lila.de](http://karriere-ist-lila.de)

Wir sind Kromberg & Schubert – ein international aufgestellter Technologiekonzern mit mittelständischem Hintergrund und über 110-jähriger Firmengeschichte. Engagement, Flexibilität und ständige Innovationen machen uns in der Automobilindustrie zum Bordnetzspezialisten.

Unser Erfolgsrezept? Mehr als 48.000 Mitarbeiter an über 40 Standorten weltweit verbinden Optimismus, Spaß an der Arbeit und das Streben nach kontinuierlicher Verbesserung.

## Bekennen Sie Farbe, bewegen Sie etwas!

### Account Manager BMW Akquise (m/w/d) Standort Abensberg

Bei uns steht der Kunde im Mittelpunkt. Unser Fachbereich Vertrieb ist der erste Kontakt zu unseren Kunden: den deutschen Premiumautomobilherstellern. Aktuell suchen wir Verstärkung für unser BMW Team.

Ihre Herausforderung:

- Ihr Aufgabengebiet ist hauptsächlich die Akquise von Aufträgen.
- Größere Anfragen des Kunden bearbeiten Sie meist selbst, führen aber auch Kolleginnen und Kollegen, welche an Akquiseprojekten arbeiten, fachlich.
- Als Account Manager (m/w/d) stellen Sie die termingerechte Abwicklung aller Akquiseprojekte sicher. Im Rahmen ihrer fachlichen Führungsfunktion stehen Sie ihren Kolleginnen und Kollegen als Eskalationsebene zur Verfügung.
- Sie bereiten Strategien im Rahmen der einzelnen Kundenanfragen vor und stimmen diese mit Ihrem Vorgesetzten ab.
- Sie haben die Verantwortung für die Verhandlung von Kundenanfragen unter Berücksichtigung der Kostenstrukturen und der technischen Umsetzbarkeit.
- Sie gestalten aktiv mit dem Vertriebsteam und den Fachabteilungen den Akquiseprozess bis zur erfolgreichen Beauftragung.
- Sie stellen den reibungslosen Übergang vom Akquiseteam zum Serienteam sicher.
- Sie unterstützen bei der Ausarbeitung von kundenspezifischen, strategischen Handlungsfeldern.

Ihre Stärken:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit kaufmännischer oder technischer Ausrichtung oder eine vergleichbare Ausbildung/Weiterbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Automobilindustrie
- Hohe Zahlenaffinität und analytisches Denken
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Gute Englischkenntnisse
- Eigeninitiative, Flexibilität und Belastbarkeit
- Technische und kaufmännische Neugierde

Wir bieten Ihnen moderne Technologien und die Möglichkeit, von der Entwicklung bis zur Endproduktion dabei zu sein. Sie arbeiten in interdisziplinären Teams an spannenden Projekten. Neben einem leistungsorientierten Gehalt bieten wir Ihnen die Sozialleistungen eines Konzerns, flache Hierarchie und eine gelebte Work-Life-Balance-Kultur.

Möchten Sie sich den Herausforderungen stellen, die zukünftig im Zusammenhang mit der kundenspezifischen Kabelsatzfertigung auf uns warten?

Dann lassen Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf & relevante Zeugnisse), sowie Ihre Gehaltsvorstellungen und den frühestmöglichen Starttermin über unser Online-Portal zukommen.

[www.karriere-ist-lila.de](http://www.karriere-ist-lila.de)



Kromberg & Schubert GmbH & Co.KG, Kabel-Automobiltechnik  
Personalabteilung, Katharina Bernstein, Werkstraße 1, 93326 Abensberg  
[www.kromberg-schubert.de](http://www.kromberg-schubert.de)